



読切
実録マンガ

マンガ ガテン道 一直線

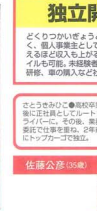
その 339

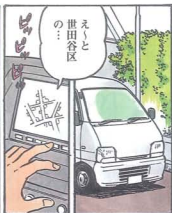
独立開業ドライバーのまき

どくろつかいぎょうどらしい〜毎月決まった給料をもらう社員ではなく、個人事業主として仕事を請け負うドライバー。もちろん仕事の量が増えるほど収入も上がるが、ほどほどの仕事量でせむしりの収入を得るスタイルも可能。未経験者でも応募可能な会社が多い。仕事の安定だけでなく、研修、車の購入など社長になるためのフォローをしてくれる会社もある。

さとうきみこ●昭和卒業生
に正社員としてルートドライバー。その後、実業委員会で仕事を学べ、2年前にトップカーゴで独立。

佐藤公彦 (35歳)







もしもし

今長野山がきれいだよ



へえ、今度じゃ〜今度は連れてって

そうだね みんなで来よう



もしもし
パパですよ
海が見えるよ



おふね 乗るの〜?

パパは自動車だから、



田村さん 今日はどう終りますか?

おう！早く帰ってナイトー見たいからな



オレもなんか最近、疲れてるし明日は子どもたちと遊ぼうかな〜



ちよつと聞きたいんだけど
トッポクラスの売り上げてどのくらい?



経費引いて月60万円くらいかな
えい!! オレ最近、長距離多く入れているのに!!



えつ!!

それ早く言つてよ!



いや オレはてつぱりお前がロングドライブを楽しんでるのかと

か、お前はオレより、オレは稼ぎたいんだよ



いくら? トッポクラスくらい?



じゃあ... こんな感じで仕事しないと... 定期もトの事だ?



まあドライバーさんの好みでいろんなバターの仕事が組める
それが独立して仕事をする良さだろ



田村さんなんかプロ野球シーズンに17時上がりだし

じゃ オレは月の利益の目標はこれくらいにする

そうか、その分お前より努力が必要だぞ

おう!



佐藤さん! お久しぶりです



ええ、どうですか? 仕事の方は



まあ、ホチホチでんがなあ〜 インチキ因西弁だ〜うま〜いって〜うんでしょ!



でも、人一倍がんばってるぜ
いいなあ、オレも稼ぎたいつス!

じゃ、会社に紹介してやるよ
こうして前の会社の後継だった渡辺も入社しよへんの間、佐藤について回るといいな



ゴォー

なんか結構キツイつスね



トラックとバランスが違ってくるから気をぬくなよ!



そして、ホンモノの佐藤彦彦は今…？



ここでがんばってるぜ！

努力が結果に直結！それが独立開業の醍醐味です！



佐藤さんの仕事DATA

雇用形態 ● 業務委託
 月収 ● 約60万～80万円
 勤務時間 ● 6:30～23:00
 休日 ● 土曜日ほか任意

ある日のスケジュール

5:30	起床。シャワーを浴びて朝の支度	14:00	午後の仕事開始。午前中同様、本郷地区で文京区の配達センターへ直行
6:30	仕事開始。文京区の本部地区を中心に午前中は配達を担当	20:00	配達業務が終了後、大塚区へ直行し待機。その間コンビニで軽く夕食
12:00	昼休み。公園など車を止められるところに移動し、持参したお弁当で昼食	21:00	別働隊のチャーターの仕事1本こなす
		23:00	直行で帰宅し夕食。24時には就寝

幅広い年代の人たちが集まっているトップカーゴ。自分の生活スタイルに合わせて、自営業を営んでいる。佐藤さんはアルバイトと仕事の間を分けているが、中には自家用車も兼ねてトレスアップをしている人もいます。

独立開業ドライバー 3カ条
 これだけはハズせない

- その1
- その2
- その3

その1 目標を設定し 仕事の量を定める

その2 カーナビは使い方次第。道を覚えることが基本

その3 安全第1の一連中は予測からはじまる

「独立すればもうかる」というのは安易な発想。高収入を得ている人は、他人よりも努力をしている。まず、自分がどの程度の収入が欲しいかを考え、そのための仕事量を決めよう。

初めていく地域では大活躍のカーナビ。だが、幹線道路での案内の多いカーナビは、よく行く地域では逆に時間がかかることも。運転中はカーナビに頼りすぎず、道を覚える工夫をしよう。

運転の技術が高くても避けられない事故。「ひょっとしたら…」と考えるだけでリスクは大きく減る。たとえば強風のときの風向きを考え、ほかの車の動きを把握することも重要だ。